

Key Account Manager Export international (m/w/d) in Vollzeit

Die **Murnauer Markenvertrieb GmbH** mit Sitz in Egelsbach bei Frankfurt am Main entwickelt und vermarktet seit 30 Jahren u.a. Medizin- und Kosmetikprodukte, Zahnpflegepräparate, Spezialitäten aus dem Bereich der Naturheilkunde sowie Nahrungs- bzw. Nahrungsergänzungsmittel. Unser stetig wachsendes Portfolio u.a. mit den Marken PERLWEISS™, SALTHOUSE® und BUTCHER'S SON™ gehört zum Teil seit Jahrzehnten zur Spitzengruppe der jeweiligen Wareensegmente.

Wir bieten einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem engagierten, dynamischen Team. Es erwartet Dich ein vielseitiges Aufgabenspektrum mit Möglichkeiten, Neues auszuprobieren sowie ein Umfeld für eigenverantwortliches Arbeiten mit persönlichen Entwicklungschancen.

Das werden Deine Tätigkeiten bei uns sein:

- Planung und Organisation des nationalen und internationalen Verkaufs unseres Produktportfolios
- Erarbeitung von Strategien und Konzepten zur Erschließung neuer Märkte sowie Verantwortung über die entsprechende Umsetzung
- Organisation und Verantwortung über die Erstellung der entsprechenden Länder- und Kundenbudgets
- Festlegung der Rahmenbedingungen der Produkt-, Kosten- und Preispolitik für einzelne Exportmärkte in Zusammenarbeit mit verschiedenen Fachabteilungen
- Gewährleistung der Betreuung von Direktkunden in bestehenden Märkten
- Verantwortung über die Umsetzung der Unternehmensziele im vorgegebenen Budgetrahmen
- Führung von wesentlichen Jahresgesprächen in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter
- Betreuung von Distributoren in bestehenden Märkten
- Verantwortung über die mit den Distributoren abgestimmten Länderbudgets
- Verantwortung aller Vertragsverhandlungen gemeinsam mit dem Vertriebsleiter
- Erschließung neuer Auslandsmärkte (weltweit)
- Verantwortung der Erarbeitung von Launch-Strategien, inklusive Portfoliostrukturen und Ertragskalkulationen
- Identifizierung geeigneter Direktabnehmer oder Distributoren
- Erstellung von Absatz/Umsatz – Plänen

Dieses Profil zeichnet Dich aus:

- Studium der Betriebswirtschaftslehre oder abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrungen in vergleichbaren Positionen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind zwingend erforderlich
- Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Sorgfältige, strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Ein hohes Maß an Sozialkompetenz und gepflegte Umgangsformen
- Freude und Fähigkeit an Teamarbeit
- Eigenmotivation und Engagement
- Eigenverantwortlichkeit und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Kommunikations- und Kontaktfähigkeit

Das erwartet Dich bei uns:

Bei uns erhältst Du einen erstklassigen Arbeitsplatz und darfst Dich über ein sehr familiäres sowie harmonisches Betriebsklima freuen.

Wir bieten Dir:

- Sicheren Arbeitsplatz in einer angenehmen Atmosphäre
- Kollegiale und teamorientierte Unternehmenskultur
- Ein Team mit hochmotivierten Kolleginnen und Kollegen
- Gegenseitige Wertschätzung und Vertrauen
- Moderne Büroräumlichkeiten und IT-Infrastruktur
- Die Möglichkeit im Home Office zu arbeiten
- Intensive Einarbeitung
- Kurze Arbeitswege und eine flache Hierarchieebene
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- Die Möglichkeit eigene Ideen mit einzubringen
- Eine reizvolle Vergütung
- 30 Tage Jahresurlaubsanspruch
- Attraktive Mitarbeiterbenefits // Ernsthaftes Interesse an der Zufriedenheit und dem Wohlbefinden unserer Mitarbeiter: innen
- Diverse Firmenevents wie Sommerfest und Weihnachtsfeier
- Nahe Anbindung zum Frankfurter Flughafen

Wenn Du Interesse an dieser interessanten und abwechslungsreichen Tätigkeit in einem dynamischen und erfolgreichen Team hast, sende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellungen z.Hd. Frau Jessica Marx an bewerbung@murnauers.de